



## 为应对市场变化而不断壮大的团队：为您介绍Ogier香港争议解决团队的最新成员 A growing team for a changing market (Simplified Chinese)

Insights - 06/05/2021

为应对市场变化而不断壮大的团队：为您介绍Ogier香港争议解决团队的最新成员

自2014年起，Ogier在香港的争议解决部门不断壮大，现有15名成员以应对亚洲客户对BVI和开曼群岛法律服务日渐增长的需求。Ogier的香港团队与亚洲区的客户位处相同的时区，为他们提供有关BVI和开曼群岛的商业诉讼和具争议性的重组的法律意见，并同时与Ogier在BVI和开曼群岛屡获殊荣的团队紧密合作，提供全天候24小时的服务。

争议解决部门的亚洲区主管Oliver Payne于2009年加入Ogier，并经常就BVI和开曼群岛事宜提供法律意见。Oliver于过去多年一直领导香港争议解决团队的发展，其后与开曼群岛法律专家Michael Snape 和BVI法律专家Justin Davis 并肩作战。在以下的问答环节，他们将介绍自己的专业背景以及对市场趋势的见解。

**Michael 和 Justin, 是什么吸引您加入Ogier和来到香港？**

Justin: 在BVI工作多年后，我留意到Ogier 争议解决部门的高质素服务，以及该公司专注于客户和持份者的利益。我特别希望在Ogier 香港争议解决团队的发展中出一分力，并可在客户和在岸律师事务所位处的地区与他们直接合作。

Michael: 我由另一家离岸律师事务所加盟Ogier 是因为耳闻目见Ogier 的好声誉。Ogier以提供实用、清晰和具商业意识的意见而在市场上备受推崇。我希望成为这个团队的其中一员，专注协助我们的客户实现目标，并全面巩固Ogier 在这方面的声誉。

**为什么香港是Ogier重要的诉讼和破产清盘中心？**

Oliver Payne: Ogier自2007年起便在香港设有办事处，因此我们在这里营运并非近期的事。无论是过往及现时，我们都清楚知道在客户身处的时区和地区设立争议解决团队这一需求正不断增长。亦因这需求以及在这里开展业务的其他驱动力，让我们在提供BVI和开曼群岛的法律服务上投入大量投资。

Michael: 在客户身处的时区设立团队, 真正的差别在于我们可在客户召开股东/董事会会议时, 并就管治公司提供即时的意见。虽然这些公司均是在海外注册成立的, 但大多数公司事务都在亚洲时区进行的, 位处亚洲代表我们可与在此工作的在岸律师一起参加股东周年大会。

**在BVI和开曼群岛拥有实务经验对客户有什么好处?**

Oliver: 我和 Michael 分别在开曼生活及工作六年多和大约五年, Justin 亦在BVI生活及工作大约四年。我们两名高级律师 Edwin Gomez 和 Aleisha Brown 也在开曼群岛工作了一段很长的时间。这些经验让我们对当地的司法机构的运作非常熟悉, 而我们可以将相关的经验引入我们的战略思维, 以及日常为亚洲客户提供的法律意见中, 让他们明白如何准备和陈述有关BVI和开曼群岛的案件。从实际意义上说, 如果您一直透过离岸法院处理诉讼案件, 您自然会了解当地的法律, 并能够就案情以及如何处理案件提供明智、合情合理的意见, 亦会知道相关法官处理案件的作风。

**在香港的团队当中, BVI和开曼群岛法律的工作性质和/或工作量是否有所不同?**

Oliver Payne: 虽然有时会有一些差异, 但多年来, 我们看到两个地方工作量比重大约是50:50。

Michael: 有多种不同的情况, 很多时您会看到开曼群岛控股公司持有BVI公司, 或一个公司架构同时持有BVI和开曼群岛的公司。由于我们的团队有足够的处理能力处理这两个地区的法律事宜, 每当我们遇到这类公司结构时, 仍然能够顺利地为客户服务。

**您现在观察到哪些市场趋势?**

Oliver : 我们大部分的客户来自北亚、大陆、台湾、香港和日本, 新加坡亦慢慢成为我们的重点区域。我相信陆续会有更多跨境项目, 包括股东争议、估值争议、破产清盘和重组偿还安排。

Justin: 一个特别的趋势是在美国上市的公司与亚洲关联的合并争议有所增加。例如, 我们的BVI团队最近在IsZo Capital LP v Nam Tai Property Inc Ors (南太集团)的案件, 便代表投资者成功将一笔用作巩固IsZo Capital LP现有董事会经私募配售的股票作废。由债券持有人发起的诉讼也有所增加, Ogier的香港和BVI团队便参与了北京大学的重组。

**您能告诉我们更多关于股东估值争议案件(通常被称为“第238条案件”)的增长情况吗?**

Michael: 针对第238条提出的诉讼数目起伏不定, 但它仍然是一个非常活跃的诉讼类别。这一趋势受日渐增多的私有化合并所推动, 私有化其中一个特点是由大股东收购股份, 长期投资者或会因而进退两难。您还可以看到套利投资者在预期会发生合并时确立投资头寸, 并对参与诉讼程序以寻求通过司法裁决订立超过合并价格的公允价值预早作准备。我们定期与企业部门的同事在这一领域合作, 在交易阶段提供协助, 评估争议查询以及如何处理这些问题。我们目前都有参与全部或差不多全部有待开曼群岛法院审讯的第238条案件。这是我们非常熟悉的一个市场领域。

**过去一年, Ogier大部份的破产清盘案件都来自亚洲, 这是什么原因?**

Oliver: 这是因为亚洲的经济活动非常活跃。亚洲, 尤其是中国, 是Ogier业务最繁忙的市场之一。除了实力雄厚和成功的企业外, 在任何时候都会有一些公司陷入财务困难, 因此Ogier的大部分破产工作皆来自亚

洲。由于环球因素，我们预计在之后的一段时间各个企业仍然会面对更多困难。

## 那未来呢？

Oliver: 众所周知要预测未来绝不容易。然而，在宏观的层面上，我们预计离岸法律制度所能提供的稳定性和为跨境商业活动提供服务将继续受重视。这场大流行病证明了离岸法院有高度的应变能力，现在通过Zoom、法庭电子存档和其他科技的帮助下，仍然可以继续处理审讯。

从微观角度看，我们专注于Ogier在香港的争议解决团队稳固的基础上，进一步拓展我们为亚洲各地客户提供的服务。

## About Ogier

Ogier is a professional services firm with the knowledge and expertise to handle the most demanding and complex transactions and provide expert, efficient and cost-effective services to all our clients. We regularly win awards for the quality of our client service, our work and our people.

## Disclaimer

This client briefing has been prepared for clients and professional associates of Ogier. The information and expressions of opinion which it contains are not intended to be a comprehensive study or to provide legal advice and should not be treated as a substitute for specific advice concerning individual situations.

Regulatory information can be found under [Legal Notice](#)

## Meet the Author



Justin Davis 戴正霆

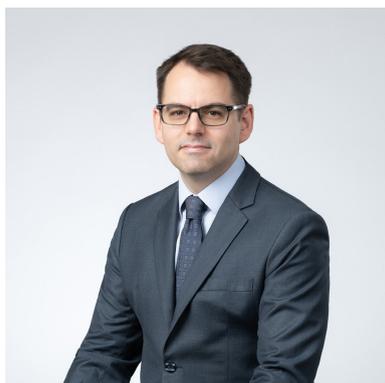
Partner 合伙人

Hong Kong

E: [justin.davis@ogier.com](mailto:justin.davis@ogier.com)

T: [+852 3656 6141](tel:+85236566141)

## Key Contacts



Oliver Payne 彭奥礼

Partner 合伙人

Hong Kong

E: [oliver.payne@ogier.com](mailto:oliver.payne@ogier.com)

T: [+852 3656 6044](tel:+85236566044)

## Related Services

Funds Disputes

International Arbitration

Shareholder and Valuation Disputes

Section 238 Shareholder Appraisal Rights

Dispute Resolution

Banking Disputes

Enforcement of Judgments and Awards

Legal

## Related Sectors

Restructuring and Insolvency