



Meet our LatAm expert Giorgio Subiotto (Portuguese)

Insights - 17/08/2023

Reforçar relacionamentos com atuais clientes e criar novos é o que impulsiona Giorgio Subiotto, *head* da área de LatAm do Ogier.

Giorgio, que recentemente liderou a equipe que assessorou a Pismo em sua aquisição de US\$1 bilhão pela Visa - a maior fusão e aquisição anunciada no ano até agora, "em qualquer lugar", de acordo com a Forbes em julho de 2023 - tem sido consistentemente reconhecido como um *leading practitioner* pela Chambers, Legal 500 e Latin Lawyer 250.

Conhecido como "um advogado fantástico de fundos de investimento nas Ilhas Cayman", bem como um especialista em mercados de capitais brasileiros, os clientes afirmam que "é um prazer trabalhar com ele. Giorgio sempre se coloca à disposição quando solicitamos sua atenção, geralmente sem delongas".

Mas o que diferencia a prática de Giorgio é sua genuína paixão pela América Latina. "O ano que trabalhei no Pinheiro Neto Advogados em São Paulo, em 1994, mudou completamente o rumo da minha vida. Eu nunca tinha ido ao Brasil antes mas, no final do período, eu não queria mais sair. Desde então, fiz da minha missão encontrar atividades na advocacia que me permitissem auxiliar clientes brasileiros e latino-americanos a se conectarem com o mundo fora da América Latina".

"Essa é uma das razões pelas quais me mudei para as Ilhas Cayman."

Depois de ter advogado no Pinheiro Neto Advogados em São Paulo nos anos 90, com passagens pela Linklaters em Londres e Paris e Sullivan & Cromwell em Nova York, Giorgio se tornou sócio do Ogier em 2006 e valoriza muito suas "relações sólidas como pedras com os principais *players*" (Latin Lawyer) da indústria jurídica e de private wealth brasileiras.

É com muita satisfação que Giorgio co-lidera a equipe de LatAm do Ogier com o sócio Tim Cone, reconhecida pelo guia jurídico Latin Lawyer 250 como uma das mais bem estabelecidas equipes para se trabalhar com clientes brasileiros.

Conhecido como "o escritório mais ativo no espaço de fundos" no Brasil, o foco do Ogier ao longo dos anos tem sido aumentar os pontos de contato entre o escritório e o mercado latino-americano. Como resultado, o Ogier agora também atua em outras partes da região - como Chile, Argentina, Peru, Colômbia e América Central, por exemplo - e conta com um time de seis sócios e diversos advogados qualificados nas Ilhas Cayman, BVI e Luxemburgo, com foco na região e reconhecidos em todas as nossas especialidades, incluindo fundos de investimento, societário, *venture capital*, *banking & finance*, *private wealth* e reestruturação de empresas. O time de LatAm do Ogier é conhecida por sua "grande lista de clientes leais" e pela "qualidade do trabalho da equipe, bem como seu entendimento quanto às necessidades dos clientes".

Alto padrão na prestação de serviços ao cliente é um assunto caro à Giorgio, razão pela qual ele ficou especialmente satisfeito quando o Latin Lawyer 250 descreveu a prestação de serviços da equipe como "impecável". Foi publicado: "Os clientes consistentemente comentam sobre o vasto entendimento do Ogier sobre os mercados *offshore*. Além disso, o conhecimento em fundos de investimento e *private wealth* não ficam atrás de ninguém. As empresas que utilizam este escritório frequentemente comentam sobre a abordagem prática e amigável de seus advogados."

Por fim, Giorgio afirma:

"Porque entendemos o que a América Latina tem a oferecer e a sofisticação que lá existe, sempre colocamos nossos clientes latino-americanos em primeiro lugar. Os últimos trinta anos foram uma ótima jornada - a América Latina tem sido boa para a Ogier e nossos clientes se tornaram amigos - estamos confiantes com o futuro desta região e estamos realmente empolgados com as oportunidades de parceria que estão por vir com nossos atuais e novos clientes, o desenvolvimento desses relacionamentos e em dar o apoio e suporte necessários para contribuir com o seu sucesso!"

About Ogier

Ogier is a professional services firm with the knowledge and expertise to handle the most demanding and complex transactions and provide expert, efficient and cost-effective services to all our clients. We regularly win awards for the quality of our client service, our work and our people.

Disclaimer

This client briefing has been prepared for clients and professional associates of Ogier. The information and expressions of opinion which it contains are not intended to be a comprehensive study or to provide legal advice and should not be treated as a substitute for specific advice concerning individual situations.

Regulatory information can be found under [Legal Notice](#)

Key Contacts



Giorgio Subiotto

Partner

Cayman Islands

E: giorgio.subiotto@ogier.com

T: +1 345 815 1872

Related Services

Corporate

Hedge Funds

Investment Funds

Legal

Managers and Sponsors

Mergers and Acquisitions

Notary public services

Private Wealth

Regulatory

Related Sectors

Funds Hub